

[WAT ZIJN UW VOORDELEN?]

- **MAXIMAAL EFFECT.** Door de vrijwel onbeperkte gebruiksmogelijkheden zijn uw klanten of medewerkers extra gemotiveerd, zeker met een reloadable SwingCard.
- **CORPORATE BRANDING.** Door uw logo en naam op de SwingCard te plaatsen blijft u ook in de vrije tijd van uw begunstigde in zijn gedachten én in zijn portefeuille.
- **FISCAALVRIENDELIJK.** In België is SwingCard voor HR-managers een handig instrument in het kader van de wet op de niet-recurrente resultaatsgebonden voordelen (Hoofdstuk II van de Wet van 21 december 2007 betreffende de Uitvoering van het Interprofessioneel Akkoord 2007-2008 en de CAO nr. 90 van de Nationale Arbeidsraad gesloten op 20 december 2007). Volgens deze wet kunnen bedrijven hun medewerkers een bonus schenken tot maximaal 2.200 euro per jaar (jaarlijks geïndexeerd) als beloning voor gezamenlijk behaalde doelstellingen, bijvoorbeeld in de verkoop, de veiligheid, de productiviteit enz. De wet maakt SwingCard extra interessant voor werkgever én werknemer: voor werknemers is de bonus vrijgesteld van inkomstenbelasting en socialezekerheidsbijdragen. De werkgever hoeft geen socialezekerheidsbijdrage te betalen, wordt slechts voor 33% belast en kan de bonus integraal aftrekken in zijn vennootschapsbelasting.
- **WERELDWIJD.** De SwingCard wordt geaccepteerd in alle landen van de wereld en is niet gebonden aan een munteenheid.
- **BETER DAN CASH.** De SwingCard is even flexibel als baar geld. De veiligheid en het multicurrency-aspect maken de kaart voor de gebruiker zelfs interessanter dan cash.
- **MAATWERK.** Uw hele SwingCard-campagne, inclusief de kaarten en de ondersteunende communicatie, zijn volledig op uw maat ontworpen. De communicatie kan aangepast worden per doelgroep en zelfs per deelnemer.

[WAT KOST SWINGCARD?]

De exacte kosten van uw SwingCard-campagne hangen uiteraard van tal van factoren af. Maar grosso modo moet u rekening houden met de volgende investeringen:

- De personalisatie van de kaarten (tenzij u kiest voor de standaard SwingCard-lay-out)
- De set-up (eenmalig) en de licentie (jaarlijks) van uw SwingCard-module
- De activering per kaart
- Het herladen van reloadable SwingCards

Interesse in SwingCard?

Contacteer ons voor meer informatie of voor een offerte op maat:

info@swinggroup.eu of +32 9 218 89 20.

SwingGroup, Kleimoer 16, 9030 Mariakerke, België - www.swinggroup.eu

versie 1 | juni 08

[SWINGCARD]

PREPAID GIFTCARD VOOR MAXIMALE MOTIVATIE



DE MEEST FLEXIBELE INCENTIVE DIE U UW MEDEWERKERS, KLANTEN OF DEALERS KUNT GEVEN IS EEN SWINGCARD. MET DEZE PREPAID GIFTCARD KUNNEN ZE TERECHT IN HET WERELDWIJDE MASTERCARD-NETWERK. EN TELKENS ALS ZE MET HUN SWINGCARD BETALEN, DENKEN ZE AAN U – ZEKER ALS U DE KAART LAAT PERSONALISEREN MET UW LOGO EN NAAM.

BEHALVE EXTREME MOTIVATIE LEVERT DE SWINGCARD U DAARDOOR OOK EXTRA NAAMBEEKENDHEID EN LOYALTY OP. EN IN HET KADER VAN EEN BONUSPLAN VOOR UW WERKNEMERS IS SWINGCARD NOG FISCAALVRIENDELIJK OOK.

[ONLINE BEHEER VAN UW SWINGCARD-CAMPAGNE]

SwingGroup helpt u graag bij de opzet, het uitrollen en beheren van uw SwingCard-campagne. Maar via uw persoonlijke online klantenzone kunt u ook zelf veel doen. U volgt er kaarthouders, het kaartgebruik en de beschikbare saldi op, en laadt er reloadable SwingCards op door het eenvoudig uploaden van een Excel-bestand.



BEKIJK ONZE MEEST RECENTE CASES OP [WWW.SWINGGROUP.EU]

[SINGLE LOAD SWINGCARD]

BEDRAG	Vast eenmalig bedrag van 35, 75 of 125 euro. De single load SwingCard kan niet heropgeladen worden.
LAY-OUT	Verkrijgbaar in standaard SwingCard-lay-out of gepersonaliseerd op maat van uw bedrijf.
BEVEILIGING	Beveiligd met een magneetstrip. Bij het betalen haalt de gebruiker zijn SwingCard door de gleuf en plaatst zijn handtekening.
GELDIGHEID	De single load SwingCard is 13 maanden geldig.
VOORDELEN	Een eenvoudige en overzichtelijk beheersbare incentive, het uitgelezen geschenk om uw medewerkers of klanten te belonen.

[RELOADABLE SWINGCARD] (beschikbaar vanaf november 2008)

BEDRAG	Geen vast bedrag. U kiest per begunstigde hoeveel geld u op de SwingCard zet.
HERLAADBAAR	De reloadable SwingCard is herlaadbaar. U beslist wanneer u hoeveel geld op zijn kaart bijplaatst – bijvoorbeeld bij het behalen van een bepaalde doelstelling, het bereiken van een mijlpaal of in het kader van een bonusplan. Ook de kaarthouder kan zijn reloadable SwingCard heropladen via www.swingcard.eu of in het kader van een SwingLoyalty-campagne. In dat geval kan hij bijvoorbeeld spaarpunten omzetten in beschikbaar saldo op de SwingCard. Geld van een bankrekening op de SwingCard plaatsen kan niet.
LAY-OUT	Verkrijgbaar in standaard SwingCard-lay-out of gepersonaliseerd op maat van uw bedrijf.
BEVEILIGING	De reloadable SwingCard is beveiligd met chip en pin. Bij verlies of diefstal kan de kaarthouder de kaart laten blokkeren via Card Stop (070 344 344).
GELDIGHEID	De reloadable SwingCard is 5 jaar geldig.
VOORDELEN	Door de herlaadbaarheid van de kaart blijven medewerkers of klanten alert. Dat maakt van SwingCard een extra teaser en een effectieve tool om uw doelstellingen blijvend te realiseren.

[VOOR DE GEBRUIKER]

GEBRUIK	De gebruiksmogelijkheden van de SwingCard zijn quasi onbegrensd. De kaart wordt geaccepteerd in meer dan 26 miljoen horeca- en handelszaken wereldwijd waarvan meer dan 7 miljoen in Europa. Tal van handelszaken geven speciale kortingen bij gebruik van de SwingCard. Geld afhalen aan een automaat kan niet.
BESCHIKBAAR SALDO	De gebruiker kan op elk moment het saldo van zijn kaart raadplegen: telefonisch via +32 (0)2 727 86 07 of online via www.swingcard.eu .
HEROPLADEN	Als hij over een reloadable SwingCard beschikt, kan de gebruiker zelf geld bijplaatsen op zijn kaart via www.swingcard.eu of in het kader van een SwingLoyalty-campagne (zie hoger).